



Karl Tabbakh

Associé directeur, Région du Québec
Associé

Montréal

ktabbakh@mccarthy.ca

t. 514-397-2326

Admission au barreau

Québec 1998

Angleterre et Pays de Galles 2002

Faculté de droit

Osgoode Hall Law School
Université de Montréal

Secteurs de pratique

Fusions et acquisitions
Marchés des capitaux
Sociétés ouvertes

Marchés américains et internationaux

Moyen-Orient

Expertise sectorielle

Groupe Caisses de retraite

Karl Tabbakh est associé directeur régional pour le Québec et membre de la haute direction du cabinet. Professionnel possédant un sens aigu des affaires, une vaste expérience mondiale et une remarquable facilité à établir des relations, il est déterminé à offrir des solutions d'affaires innovantes et à produire des résultats déterminants pour les clients.

À titre d'avocat en droit des sociétés et de conseiller stratégique spécialisé dans le capital d'investissement privé, les fusions et acquisitions, les valeurs mobilières et les marchés financiers, Karl a mené la négociation et la structuration de transactions de premier plan au Canada, au Moyen-Orient et à l'échelle internationale.

Karl possède une expérience unique sur le plan des investissements et des affaires. S'appuyant sur plus de 20 années d'expérience dans la structuration, la négociation, l'exécution et la conclusion de transactions commerciales d'envergure, au Québec et ailleurs dans le monde, il met à profit son expérience internationale et sa profonde connaissance des transactions pour répondre aux besoins spécifiques de nos clients et leur transmettre des connaissances essentielles des aspects commerciaux et juridiques intervenant dans leurs décisions importantes. Il est souvent sollicité par la haute direction des acquéreurs stratégiques et des bailleurs de fonds dès le début du processus pour participer à la structuration initiale et à la stratégie entourant les opérations et le déploiement du capital.

Son sens des affaires aigu émane d'une expérience concrète : en 2012, il a cofondé une société à capital de risque et de capital d'investissement privé à Dubaï, aux Émirats arabes unis. Il avait été auparavant associé du plus grand cabinet d'avocats du monde, auquel il s'était joint en 2008 pour démarrer le bureau d'Abu Dhabi et diriger le groupe du droit des affaires.

Karl a passé sept années au Moyen-Orient et a occupé le poste de président du Conseil canadien des gens d'affaires d'Abu Dhabi, où il a acquis d'excellentes connaissances sur les marchés de cette région et établi de solides relations avec la communauté des affaires des Émirats arabes unis. Auparavant, il était associé chez McCarthy Tétrault, où il a fait ses débuts en 1995. Il a travaillé aux bureaux de Montréal, Toronto et Londres jusqu'en 2008, et a réintégré le cabinet à son retour au Canada en 2016.

Karl agit comme administrateur aux conseils d'administration de la Chambre de commerce du Canada et de l'École nationale de cirque.

Karl Tabbakh

Associé directeur, Région du
Québec
Associé

Montréal

ktabbakh@mccarthy.ca

t. 514-397-2326

Karl a obtenu un baccalauréat en droit de la Osgoode Hall Law School de Toronto en 1997, après avoir obtenu un baccalauréat en droit civil de l'Université de Montréal, en 1996. Il est également titulaire d'un baccalauréat en commerce de l'Université Laval de Québec.

Karl parle français, anglais et arabe.

Voici quelques éléments d'expérience pertinente de Karl :

- Conseils auprès du groupe québécois Hewitt Équipement en lien avec la vente de ses activités pour 1,1 milliard de dollars à Toromont Industries, société inscrite à la Bourse de Toronto;
- Conseils auprès d'un fonds souverain du Moyen-Orient en lien avec plusieurs acquisitions et investissements canadiens;
- Conseils auprès de Clearspring Capital Partners en lien avec son investissement dans Telecon Inc. dans le cadre du financement par actions de 70 millions de dollars clos par Telecon Inc.;
- Conseils auprès de Walter Capital Partners dans le cadre de l'acquisition d'une participation majoritaire dans Plasticase Inc. et de l'acquisition par voie de privatisation d'Ergoresearch Ltd., société inscrite à la Bourse de croissance TSX;
- Conseils auprès d'Eddyfi Technologies en lien avec sa stratégie de croissance, y compris l'acquisition de la société britannique TSC Inspection Systems, un chef de file dans le domaine des technologies d'essai électromagnétique, et l'acquisition subséquente de la gamme de produits et de la technologie Teletest auprès de Plant Integrity Ltd., filiale en propriété exclusive de The Welding Institute, établie au Royaume-Uni;
- Conseils auprès de Rio Tinto plc relativement à l'offre publique d'achat recommandée de 38,1 milliards de dollars US d'Alcan Inc. Il s'agissait alors de la plus importante offre publique d'achat conclue dans l'histoire du Canada;
- Conseils à la société américaine Mesirow Financial relativement à l'établissement d'une coentreprise stratégique avec le fonds souverain Mubadala en vue de créer une société régionale de consultation en investissements ayant une portée mondiale pour la gestion des risques relatifs aux devises et aux produits de base;
- Conseils à la société américaine Advanced Micro Devices Inc. relativement à l'offre publique d'achat de 5,5 milliards de dollars US de ATI Technologies Inc.;
- Conseils à CP Ships Limited, importante société de transport maritime par conteneurs inscrite à la Bourse de Toronto (TSX) et de New York (NYSE), relativement à une offre publique d'achat de 2 milliards de

Karl Tabbakh

Associé directeur, Région du
Québec
Associé

Montréal

ktabbakh@mccarthy.ca

t. 514-397-2326

dollars par TUI AG;

- Conseils à Molson Inc., importante brasserie canadienne inscrite à la Bourse de Toronto (TSX), relativement à un projet de fusion entre égaux avec Coors Brewing Company, dont la valeur est évaluée à environ 6 milliards de dollars.

Prix et distinctions

The Canadian Legal Lexpert Directory

Leading Lawyer: Corporate Commercial Law, Mergers & Acquisitions and Private Equity

IFLR 1000 Guide to the World's Leading Financial Law Firms

Notable practitioner: Capital markets: equity, private equity, M&A

Mandats récents

- **Toromont achète le Groupe Hewitt pour 1,1 G\$ CA**
27 octobre 2017
- **Telecon clôture un financement par actions de 70 M\$ CA avec Clearspring Capital Partners**
10 juillet 2017